

自動車業界の経営者様へ

CarGateで

売上150%UPを

実現する方法

「勘」と「経験」は、もう終わり。
CarGateが導く
「データ経営」と「儲かる仕組み」。

流通に、正しさを。

 CarGate



2025.11

こんなお悩みありませんか？



集客方法が確立していない

広告を始めたいけど、知識がなくて何から手をつけていいか分からない。



販売管理がバラバラ。

顧客情報や売上データがどこにあるか分からず、販売機会を逃している。



売上が伸び悩んでいる。

頑張っているのに、思うように売上が上がらず、原因も分からない。



店舗の IT 化、何から始めていいか分からない…。

業務は手作業ばかりで非効率だと感じている。



各業務が分断されている

販売、整備、集客…それぞれの業務が独立していて、連携が取れていない。

そのお悩みを解決！

誰でも簡単！自動でWEB集客を自社運用

知識不要。主要広告へ連携・分析し、最適な集客を提案。



顧客情報を一元管理。商機を逃さない

顧客情報を一元化。アラートで追客を自動化し商機を掴む。



売上停滞の要因をデータで「見える化」

売上指標を可視化。データで停滞原因を特定し改善を支援。



導入するだけ。非効率な手作業を自動化

設定不要。見積書や帳票をデジタル化し、手作業を削減。



全業務を連携。経営スピードを最大化

仕入・集客・顧客・在庫を一つに。データ連携で二重入力解消。



サービス概要

当社のオールインワン経営管理ツール「CarGate」が
あなたの店舗経営を変革します。



情報共有



自社
マーケティング



業務効率 UP

顧客・車両・伝票管理から広告効果測定まで全業務を一つのシステムで完結

仕入れから在庫、販売まで、バラバラだった情報を一つのクラウドシステムに集約。

まるで経営の羅針盤のように
すべての業務を“数字”で明確に見える化しビジネスを促進させます。

CarGate が選ばれている理由

Reason

01

業務のデジタル化を簡単に実現

顧客・車両情報、伝票発行、簡易分析など、
手作業で行っていた業務をデジタル化し、
効率を最大化します。

Reason

02

販売効率を劇的に改善

在庫や売上データを一元管理することで、
効率的な販売戦略をサポートします。

Reason

03

集客の不安を解消

Google広告やMeta広告のダッシュボード
表示機能で、効果を可視化し、
集客をサポートします。

Reason

04

全業務を一元管理

販売、整備、集客の全てを一つのツールで
管理。業務の分断をなくし、効率的な経営を
実現します。

**CarGateで、新たなビジネスの
可能性を広げませんか？**



仕入れの不確実性をゼロに近づける。

CarGateは、全国の事業者が在庫を共有・即時調達できる
在庫共有型 B to B プラットフォームです。



探索・交渉の手間を短縮

一括検索・直接取引



売り逃しを削減

必要な時に必要な車を確保



眠る在庫を、動く資金に

滞留在庫を流通・現金化

私たちは、事業者の皆様（整備工場、钣金工場、販売店、リース事業者、SS など）
に最適な在庫を安定供給することで、

車の流通を加速させます。



料金プラン

ライトプラン

9,980 円～ / 月額

- ✓ ダッシュボード (基本)
- ✓ 顧客管理 (基本: 氏名・連絡先・車両履歴)
- ✓ 車両管理 (在庫登録・車検証履歴)
- ✓ 販売管理 (新車・中古車商談履歴)
- ✓ 伝票発行 (商談見積書・請求書)

データ移行

無料

キャンペーン中!

スタンダードプラン

19,800 円～ / 月額

- ✓ ダッシュボード (市場調査)
- ✓ 顧客管理 (詳細検索・区分管理)
- ✓ 整備管理 (整備履歴・予定登録)
- ✓ 工程管理 (作業状況・作業指示)
- ✓ 代車・レンタカー管理

データ移行

無料

キャンペーン中!

プレミアムプラン

29,800 円～ / 月額

- ✓ ダッシュボード (広告管理)
- ✓ 入出金管理
(売掛・買掛・未収金一元管理)
- ✓ 利益管理 (売上・原価・粗利)
- ✓ 会計システム連携
(free・弥生・MFクラウド)
- ✓ 車検・点検リマインド自動配信

データ移行

無料

キャンペーン中!

会社概要



会社名 株式会社CarGate

会社名 〒545-0052
大阪府大阪市阿倍野区阿倍野筋1丁目1-43 31F
あべのハルカス

代表取締役
社長 阿部智一

電話番号 06-7668-8188

メールアドレス info@cargate.co.jp